



AUSBILDUNG GROß- UND AUßENHANDELSMANAGEMENT SCHWERPUNKT GROßHANDEL bei der KARSTEN STAHLHANDEL GMBH – ANGEBOT und ANFORDERUNGEN

Stand: 02.04.2021, Iris Karsten

Inhaltsverzeichnis

1. Über KSH.....	1
2. KSH als Ausbildungsbetrieb.....	2
3. Ihr Interesse an KSH	2
4. Inhalt der Ausbildung zum Groß- und Außenhandelsmanagement bei KSH	3
5. Ihre Qualifikationen.....	3

1. Über KSH

Die Karsten Stahlhandel GmbH (KSH) ist ein lagerhaltender Stahlhandel mit dem Schwerpunkt Anarbeitung und Full Lieferservice im Herzen des linken Niederrheins in Grevenbroich.

Unser Lieferprogramm umfasst über 40.000 Lang- und Flachprodukte in den Werkstoffen Stahl, Edelstahl, Aluminium und Sonderwerkstoffen.

Wir führen über 2.000 Abmessungen aller Werkstoffe auf ca. 10.000 qm Lagerfläche. Unsere Werkstoffe werden international bei den Stahlwerken und regional bei unseren Stahlpartnern eingekauft. Der globale Stahlmarkt bestimmt unsere Marktsituation in Europa und Deutschland. Unsere modernen Produktionsanlagen, unser vollautomatisches Hochregal, Sägen und eine Strahl- und Konservierungsanlage komplettieren unsere Inhouse Anarbeitungsleistungen.

Wir überzeugen mit einem 24/48 Stunden Lieferservice mit hoher Anarbeitungskompetenz.

Es werden 40% vom Lager gehandelt, 60 % werden angearbeitet: Sägen, Oberflächenbearbeitung (Strahlen, Konservieren), Brennen, Bohren, Scheren, Kanten, Schweißen u.v.m..

Wir bieten souveräne Abwicklungsprozesse über die kompletten mehrstufigen Fertigungsprozesse – unterstützt durch unser digitales Warenwirtschaftssystem abas Stahl.

Die Tätigkeit und Beratung unsers K-Teams erfolgt übergreifend über alle Produkte und Leistungen kompetent, verbindlich und zuverlässig!



Wir sind seit 1983 ein Familienunternehmen. Die Arbeit unseres hochqualifizierten K-Teams ist geprägt von einem positiven und lösungsorientierten Handeln sowie einem respektvollen und herzlichen Miteinander – mit stetiger Orientierung am Interesse unserer Kunden!

Wir liefern losgerecht für die Aufträge unserer Kunden über alle Produktgruppen hinweg aus einer Hand zu den abgestimmten Lieferterminen mit einer Termintreue nahezu 100 %.

Zuverlässigkeit ist bei Karsten Stahl mehr als eine Floskel, denn wir wissen, dass unsere Kunden auf unsere Stahlprodukte angewiesen sind. Wir haben unsere Prozesse daher von Grund auf aus Kundensicht neu gedacht. Die Zusammenstellung aller Produkte und Leistungen zum Los, Auftrag und Wunsch-Liefertermin unserer Kunden gewährleisten wir mit einer Termintreue von 99%. Die Planbarkeit der Fertigungstermine unserer Kunden bieten wir zu 99 %. Hier haben wir einen unschätzbaren Vorteil und bieten einen Mehrwert, der in der Branche wegweisend ist.

Unsere über 500 Kunden aus mehr als 35 Branchen sind begeistert von der schnellen und zuverlässigen Bearbeitung der Aufträge, das Einhalten von Absprachen und der Liefertreue.

Auf das K-Team ist immer Verlass! Karsten kann's!

2. KSH als Ausbildungsbetrieb

Die Karsten Stahlhandel GmbH ist seit 1983 ein Ausbildungsbetrieb!

Als anerkannter und von der IHK ausgezeichnete Ausbildungsbetrieb hat die Weiterbildung und Förderung junger, kompetenter Fachkräfte bei der Karsten Stahlhandel GmbH eine große Bedeutung.

Die Förderung des internen Know Hows und die ständige Weiterbildung steht im Fokus der Geschäftsleitung!

Sie haben uns mit Ihren Leistungen, Ihrer fachlichen, kommunikativen und sozialen Kompetenz während Ihrer Ausbildung überzeugt? Dann bieten wir Ihnen im Anschluss an Ihre erfolgreich abgeschlossene Ausbildung an, das dreijährige berufsbegleitende Fernstudium unseres Bundesverband Deutscher Stahlhandel AG (BDS) zum Betriebswirt Stahlhandel (BDS) <https://www.stahlhandel.com/fernstudium/> auf unsere Kosten zu absolvieren.

3. Ihr Interesse an KSH

Sie haben Spaß an Kommunikation, selbstständigem Verkaufen und organisiertem Arbeiten? Sie sind multitaskingfähig und interessieren sich für komplexe Arbeitsvorgänge? Sie haben Interesse



an der selbstständigen Gestaltung des gesamten Auftragsprozesses von der Verhandlung und Auftragserteilung sowie der Verfügbarkeitsprüfung und Verhandlung mit unseren Lieferanten, über die Steuerung der Fertigungsprozesse, der Überwachung des Fertigungsfortschritts aufgrund der Rückmeldungen aus der Fertigung und der termingerechten Lieferverfolgung? Sie sind EDV-affin und wissbegierig, die Funktionsweise unseres digitalen Warenwirtschaftssystems abas Stahl kennenzulernen?

Dann freuen wir uns sehr auf Ihre Unterstützung! Bewerben Sie sich bei uns!

4. Inhalt der Ausbildung zum Groß- und Außenhandelsmanagement bei KSH

Es handelt sich um eine dreijährige Ausbildung. Wir vermitteln Ihnen fundiertes Wissen und die Kompetenzen über unsere Werkstoffe, unseres Vertriebs und unserer Dienstleistungen. Sie erlangen Kenntnisse in den Bereichen Einkauf, Verkauf, Arbeitsvorbereitung, Kreditoren- und Debitorenbuchhaltung, Bonitätsprüfung, Warenkreditversicherung, Marketing, Organisation und der Steuerung digitaler Fertigungsprozesse.

Folgende Weiterbildungen runden Ihre Ausbildung ab:

- Berufsschule
- Interne Schulungen
- Digitale Ausbildungs Academy unseres Bundesverbandes Deutscher Stahlhandel <https://academy.stahlhandel.com>
- Teilnahme am Arbeitskreis junger Stahlhändler (Quartalsseminare als Präsenzseminar oder Webinar für Auszubildende des Stahlhandels) <https://www.jungekaufleute.de>

5. Ihre Qualifikationen

- Allgemeine Hochschulreife, Fachhochschulreife über die Höhere Handelsschule
- Verhandlungsfähige, fließende Deutschkenntnisse
- Führerschein Klasse B
- Mindestens gute Leistungen in Mathematik, Betriebswirtschaftslehre (falls gelehrt) und Deutsch
- Diverse Praktika im kaufmännischen Bereich oder ein praktisches Soziales Jahr sind von Vorteil, aber keine Bedingung
- Kommunikativ, durchsetzungsfähig, zuverlässig, zielorientiert, Stress resistent, belastbar, engagiert, wissbegierig und gerne positiv denkend, humorvoll und auch mal „alle fünf gerade sein lassen“ ...